

Objectif International

Votre lettre d'informations sur les marchés extérieurs

MAI 2011



RENDEZ-VOUS

Programme régional complet des actions collectives

Enquête internationale 2011

CCI International effectue actuellement une enquête afin de mieux connaître votre activité à l'import et à l'export. Cette enquête, que vous recevrez par mail ou courrier postal, permet de mieux définir les actions correspondant à vos besoins.

Contact : le service international de votre CCI.

ANUGA 2011 – Mission-Visite

10 et 11 octobre à Cologne

L'ANUGA est un des plus grands salons mondiaux de l'industrie agroalimentaire. Il se tient tous les deux ans à Cologne, en alternance avec le SIAL à Paris. Par son rayonnement international, ce salon est très prisé tant par les exposants que par les visiteurs. C'est le reflet des tendances observées sur le marché mondial qui donnent le ton pour l'ensemble des secteurs. Nous vous proposons une **mission-visite sur deux jours, au départ de Morlaix**. Inscriptions **avant le 30 juin**.

Contact : [Annie MUGNIER](#) – 02 98 62 39 15

Mission de prospection en Inde – 5 au 8 décembre

8 marchés porteurs à prospecter

L'Inde est un pays-continent de 1,2 milliard d'habitants au potentiel de développement important dans de nombreux secteurs. CCI International & Ubifrance vous font **découvrir les "opportunités à saisir" dans 8 secteurs clés** :

1. Les équipements agroalimentaires, agricoles et l'élevage
2. Les produits alimentaires
3. Les produits cosmétiques
4. Le matériel médical
5. Le nautisme
6. L'automobile
7. L'aérospatial
8. Le ferroviaire

Cette liste n'étant pas exhaustive, nous vous fournissons des informations sur votre marché, sur simple demande.

Contact : [Sébastien GARNIER](#) – 02 98 62 39 15

RAPPEL

LES RENDEZ-VOUS CCI INTERNATIONAL



Comment exploiter les opportunités du marché de la Restauration Hors Foyer au Royaume-Uni ?

17 mai à Morlaix – 9h00-12h30

Contact : [Sébastien GARNIER](#) – 02 98 62 39 15

AUTRES RENDEZ-VOUS DE L'ÉQUIPE DE FRANCE DE L'EXPORT

Rencontre d'acheteurs de l'industrie pharmaceutique et biotechnologique – 7 et 8 novembre à Dublin

La Mission Economique Ubifrance Dublin, vous propose de rencontrer en entretiens individuels des décideurs ciblés mais également d'assister à des conférences et présentations par des

experts du secteur et de visiter un site de fabrication.

Contact : [Christel ROCHE](#) – +353 1 411 21 10

RIGA FOOD 2011 – 7 au 10 septembre à Riga

Ubifrance et le service économique de Riga organisent un **Pavillon France** sur le plus important salon agroalimentaire dans les Pays Baltes (540 sociétés participantes en provenance de 39 pays et 33.210 visiteurs en 2010). A cette occasion, vous pourrez également bénéficier d'un **programme de rendez-vous sur mesure avec des acheteurs d'Estonie, Lettonie et Lituanie**.

Contact : [Valda KALNINA](#) – +371 67 03 66 45

AUTRES RENDEZ-VOUS

Formation pour le développement des PME sur le marché allemand

La Chambre Franco-allemande de Commerce et d'Industrie (CCFA) propose une formation pour le développement des PME sur le marché allemand. Cette formation commerciale intensive (2 x 4 jours) est destinée aux jeunes professionnels (moins de 30 ans) de PME françaises et allemandes.

Dates et lieux :

- Paris : 19 - 23 juin 2011
- Düsseldorf : 25 - 29 septembre 2011.

Prise en charge quasi-totale des frais par l'OFAJ.

RÉGLEMENTATION

Algérie : le point sur le certificat de conformité

La note n°164/DGC/2011 du 24 mars 2011 émise par la Direction Générale des Changes de la Banque d'Algérie est venue semer un doute sur l'obligation de produire un certificat de conformité lors de l'importation de marchandises en Algérie. Cette note annonce que le certificat de conformité n'était plus exigé par la Banque d'Algérie dans les crédits documentaires. Néanmoins, comme vient de le rappeler le Ministère Algérien du Commerce sur [son site web](#), l'article 12 de la loi 09-03 du 25 février 2009 reste toujours en vigueur. Les Douanes algériennes et la répression des fraudes exigent toujours ce certificat de conformité délivré par un organisme agréé par les autorités du pays exportateur.

Rappel : accord UE/COREE DU SUD au 1^{er} juillet

Si vous exportez vers ce pays, nous vous conseillons de vous rapprocher dès maintenant de votre bureau de Douane concernant le statut d'Exportateur Agréé. Cet accord stipule en effet que **seule la déclaration d'origine sur facture, autorisée pour les exportateurs agréés, peut être utilisée comme document justificatif de l'origine préférentiel**. Les exportateurs doivent donc solliciter ce statut auprès des Douanes. ([Voir notre lettre du mois d'avril](#)).

Monde : bois d'emballages – exigences

Le matériau d'emballage fabriqué à partir de bois non transformé constitue une filière pour l'introduction et la dissémination d'organismes nuisibles. La norme NIMP15 a été adoptée pour permettre une réduction significative de la dissémination de ces organismes lors d'échanges commerciaux.



Une fiche pratique MOCI sur le Programme NIMP 15 sur demande. Pour connaître les exigences phytosanitaires par pays d'exportation, voir aussi le site du [Ministère de l'agriculture, de l'alimentation, de la pêche, de la ruralité et de l'aménagement du territoire](#).

Etats-Unis : Vigilance pour l'enregistrement FDA

Si vous exportez des produits alimentaires aux USA et avez enregistré votre établissement à la FDA, il se peut que vous receviez un message d'une société qui vous propose de mettre à jour vos données, de vérifier la validité de votre enregistrement, de vous délivrer un certificat de validité... Vous n'avez pas à répondre ni à communiquer vos coordonnées. Ne donnez ni votre numéro d'enregistrement FDA ni surtout votre code PIN (qui est en fait la clé d'accès à votre compte sur le serveur de la FDA). En effet, votre numéro d'enregistrement FDA est valide sans limite de temps pour autant que vous ayez un Agent FDA, personne physique domiciliée aux USA, dont vous avez donné les coordonnées lors de votre enregistrement et que vos données soient à jour. (Vous avez 60 jours pour mettre à jour vos données à dater du jour où il y a eu un changement).

Renseignements auprès du Chef de projet information réglementaire à Ubifrance.

Contact : [Carole BOUSTANI](#)

A LIRE

Prolongement du dispositif d'assurance-crédit public Cap Export

Le gouvernement a prolongé pour 2011 les dispositifs Cap Export et Cap Export +, mis en place fin 2009. Ces Compléments d'Assurance-crédit Publics ont pour objectif d'augmenter les garanties contre les risques d'impayés des entreprises françaises exportatrices.

Nouveauté : modification pour le PPE d'OSEO

Le Prêt Pour l'Export est désormais ouvert aux entreprises en création (moins de 3 ans) et son maximum est porté de 80 000 € à 150 000 € (80 000 € pour les entreprises de moins de 3 ans).

Monde : panorama mondial des salaires minimaux

Ces derniers mois, bon nombre de pays ont revu à la hausse le salaire horaire minimal prévu par la loi. Dans la seule UE, 14 pays ont pris des mesures dans ce sens.

Inde : un large éventail d'opportunités

Pour être difficile d'accès, le marché indien n'est pas pour autant impossible. La plupart des entreprises françaises qui ont franchi le pas, certes en y mettant le temps, ne le regrettent pas. Cet

article MOCI dresse un panorama de quelques secteurs porteurs : distribution, NTIC, industrie automobile, aéronautique, infrastructures routes, ports, aéroports. En termes de réglementation, une analyse du cadre général des affaires est proposée en vue de s'implanter ou d'exporter. Un extrait article MOCI N° 1888 sur demande.

L'Interculturel : un passeport pour l'international

Le dernier numéro de la revue **Accomex**- revue éditée par la Direction internationale de la CCIP, est consacré à l'interculturel. Dans un monde globalisé, la problématique interculturelle prend, au contraire, tout son sens...

Du premier contact à la mise en oeuvre effective d'un partenariat, en passant par la phase de négociation, la signature du contrat, la gestion des équipes, tout est « culture » lorsqu'il s'agit de faire des affaires au-delà des frontières, y compris chez nos voisins européens. Un extrait sur demande '11 clefs pour une première mission internationale...'

Vous pouvez aussi vous procurer ce numéro en ligne sur : <http://www.entreprises.ccip.fr/web/international/accomex>

INTERNET

Corée du Sud : plate-forme de commerce en ligne dédiée aux PME

www.tradekorea.com est une plate-forme gratuite et ouverte à tout type d'entreprise, de tous secteurs d'activités. 76 000 entreprises y sont inscrites, principalement asiatiques (plus de la moitié sont coréennes), 112 sont françaises. Une fiche MOCI sur demande.

EMPLOIS ET STAGES

F, 31 ans, Franco-anglaise, diplômée en Management International (Bac +4) à l'université de Bath (GB), recherche poste à l'export dans le Finistère Sud ou Morbihan. 10 ans d'expérience dans le monde entier. Bilingue anglais/français (notions d'allemand).

F, 36 ans, 9 ans d'expérience à l'export, recherche poste assistante commerciale. Langues : anglais allemand. Finistère

F; 39 ans, BTS Commerce International, 13 ans dans service France/export (50 %), secteur de l'industrie pour l'agro-alimentaire, recherche poste dans service commercial/administration des ventes. Langues : Anglais, Allemand.

Autres CV disponibles sur demande.

Pour toute information, contactez votre CCI :

22 - CCIT des Côtes d'Armor	Annie LE MASSON	02 96 78 62 05
29 - CCIT de Brest	Karine LE MOAL	02 98 00 38 71
CCIT de Morlaix	Annie MUGNIER	02 98 62 39 16
CCIT de Quimper Cornouaille	Monia BENRAHAL	02 98 98 29 06
35 - CCIT de Rennes	Sylvie LE DIRAC'H APPERT	02 99 33 66 51
CCIT de Saint-Malo-Fougères	Patrice HUNOT	02 99 20 63 25
Délégation de Fougères	Françoise PETIT	02 99 94 75 13
56 - CCIT du Morbihan	Pascale LE BORGNE	02 97 02 40 67